

Commercial Chargé d'affaires

Menuiseries extérieures | Janzé (35)



DU CONSEIL AU CHANTIER

Un devis signé, c'est le début du projet.

De la première rencontre
au chantier terminé.

Chez **MY'MENUISERIE**, vous accompagnez le client du premier échange au chantier terminé. Votre rôle : développer l'activité, conseiller juste et assurer un suivi fiable avec l'équipe de pose.

Le métier, au quotidien

Développer les contacts

Prospecter, traiter les demandes et organiser les rendez-vous pour développer votre portefeuille clients.

Conseiller et chiffrer

Écouter les besoins, proposer des menuiseries adaptées et établir les devis avec l'appui technique de l'équipe.

Négocier et conclure

Présenter les offres, relancer et négocier en respectant les marges et les engagements pris.

Passer le relais au chantier

Transmettre des dossiers complets et suivre l'avancement avec les poseurs jusqu'à la réception.

Fidéliser dans la durée

Tenir votre suivi commercial à jour, veiller à la satisfaction client et développer les recommandations.

Votre profil

Vous aimez la vente de terrain, savez écouter et organisez votre activité avec rigueur. Une expérience commerciale et des connaissances en menuiserie ou dans le bâtiment seront appréciées.

Pourquoi nous rejoindre ?

Une équipe à taille humaine, des échanges directs avec les poseurs et des projets que vous suivez jusqu'au bout.

Une entreprise qui grandit sans perdre son esprit familial ni son exigence sur la qualité.

Envoyez-nous votre CV. Parlons de votre parcours.

Un premier échange pour faire connaissance.